





Experiencias

1	TECHO	Vono	
	IECHU	VEHE	uelu

- 2 Tinta Violeta
- 3 Trazando Espacios
- 4 ACNUR
- 5 FUNDASEN
- 6 Fondo Humanitario de Venezuela

Clúster de Alojamiento, Energía y Enseres:

Coordinadora:

Adriana Durán

Manejo de Información:

Adriana Ramirez

Asistente de Alojamiento: Emigdio Filardi





TECHO Venezuela

Jesica Moreno - Directora General

ONG internacional, socio implementador de Agencias ONU, socio elegible del Fondo Humanitario de Venezuela.

Nuestra experiencia

Desde **TECHO** en Venezuela habíamos trabajado en el estado Miranda hasta 2019, consolidando un modelo de trabajo en comunidades rurales.

En los últimos tres años, a partir del impacto de la emergencia COVID-19 y la emergencia humanitaria compleja, experimentamos un crecimiento significativo gracias a distintas fuentes de financiamiento. Desde 2021, hemos establecido acuerdos con el ACNUR, UNICEF y el Programa Mundial de Alimentos, y hemos obtenido fondos a traves del Fondo Humanitario de Venezuela (VHF).

Adaptación al contexto

Durante los últimos años, los esfuerzos se han centrado en **adaptar nuestro modelo de trabajo** para dar respuesta a las necesidades de la población y revitalizar el músculo financiero de la organización, principalmente a través de:

- Involucramiento en la arquitectura humanitaria;
- Participación en la coordinación de emergencias en varios niveles; y
- Postulando a los llamados de Agencias ONU y del VHF.

Nuestro desafío mas relevante en 2023 es sostener estos resultados y crecer de una manera desacelerada y constante, ampliar nuestra presencia y alcanzar la cobertura de financiamiento del 2024 antes de terminar el tercer trimestre del año.

Nuestro modelo de trabajo está enfocado en:



El **desarrollo de las capacidades comunitarias** para el alcance de unas condiciones dignas de hábitat y habitabilidad.



El trabajo conjunto entre los habitantes de los territorios y la juventud voluntaria de nuestros equipos.

Recomendaciones



Es clave tener en el **equipo contratado** un perfil directamente encargado de **preparar propuestas y mapear oportunidades**.

Pensar en grande y lanzarse al agua: el contexto y "el mar" de financiamiento puede ser retador y requiere pensar cuáles son las capacidades internas, los riesgos que se quieren/pueden tomar en función de la misionalidad o mandato y que sean afines con las estrategias en los llamados a proyectos.



Trabajo en red: el entorno en Venezuela es muy dado para la construcción de tejidos. El trabajo en red entre organizaciones de la sociedad civil y ONG, Agencias ONU, empresa privada, entre otros, es fundamental para fortalecer las capacidades institucionales.





Tinta Violeta

Karina Chacón Coordinadora de Programas

ONG nacional, socio elegible del Fondo Humanitario de Venezuela, socio implementador de ONG Internacional, socio líder con implementadores locales.



Nuestra experiencia

En **Tinta Violeta** hemos podido acceder a fondos a través de socios internacionales y de manera directa con agencias de las Naciones Unidas. Buscamos donaciones y subvenciones de organizaciones internacionales que compartan nuestros objetivos valores. У establecemos alianzas estratégicas con otras que organizaciones pueden proporcionar financiamiento recursos 0 para nuestros proyectos.

Retos y desafíos

Hemos enfrentado varios retos a lo largo de nuestro trabajo humanitario. Para abordarlos, nos basamos en la flexibilidad, la adaptabilidad y la colaboración. Ante los desafíos, evaluamos cuidadosamente la situación, identificamos las necesidades más urgentes buscamos soluciones creativas.

Mantenemos una comunicación constante con nuestras organizaciones aliadas, los actores del Estado y las comunidades para garantizar una respuesta integral y coordinada. También estamos abiertas al aprendizaje y la mejora continua, lo que nos permite ajustar nuestras estrategias y acciones según las circunstancias cambiantes.

Han sido clave dos líneas estratégicas:



Alianza con socio internacional



Acceso directo a fondos

Recomendaciones

Definir claramente los objetivos y el impacto 📝 esperado de su organización y su proyecto: Líneas de trabajo.



Investigar e identificar las fuentes de financiamiento adecuadas para su área de trabajo.



Participar activamente en los espacios de coordinación de la arquitectura humanitaria.



Establecer **alianzas y redes** de colaboración.



Diversificar las fuentes de financiamiento



Capacitar constantemente a los equipos de trabajo.



Trazando Espacios

Gabriella Molina - Coordinadora Institucional

ONG local, organización que ha obtenido financiamiento a través de medios no tradicionales (página web de recaudación) y en alianza con el sector privado.



Nuestra experiencia

Desde **Trazando Espacios** hemos podido tener diversas fuentes de financiamiento para nuestro proyecto para la construcción de un Centro Comunitario en Chuparipal, estado Sucre. Esta propuesta en principio estaba planteada en otra comunidad del mismo estado, pero debido a algunas circunstancias cambió la ubicación de la intervención, lo que representó algunos desafíos. En este momento, la construcción del centro se está realizando gracias a diversas fuentes de financiamiento.

Retos y oportunidades

El financiamiento del proyecto inició con una campaña en GlobalGiving. Luego del cambio de ubicación del proyecto, informamos oportunamente a nuestros donantes y su reacción fue positiva, lo que nos permitió continuar con la recaudación.

Si bien las plataformas de crowdfunding son una excelente herramienta, después de dos años tocando puertas, nuestra red de contactos se redujo. Fue entonces cuando comenzamos a diversificar nuestras fuentes de financiamiento con el sector privado llegando a acuerdos y alianzas como: acordar un pequeño porcentaje dentro de una propuesta para nuestro proyecto, venta de productos cuyas ganancias van al proyecto, y recibir donaciones en especies.



Plataforma GlobalGiving



Programa Ayudar es Sencillo de EPA



Un Gesto Solidario de Fundación Traki



Grupo Cala



Chocolates Franceschi

Recomendaciones



Diversificar las fuentes de financiamiento de tu proyecto.



Explorar el uso de **plataformas de recaudación de fondos** como *GlobalGiving, fundsforNGOs, Benevity*, y *donorbox*.



Tener en cuenta que aunque **no siempre el donante estará interesado** en tu propuesta específica, se pueden **generar alianzas** para que tu proyecto reciba fondos.



Considerar oportunidades con el sector privado, por ejemplo a través de donaciones en especie que son fundamentales para el presupuesto y suelen ser accesibles, como materiales de construcción.



ACNUR

Luca Nicosia - Oficial Asociado de Reporte Diego Morales - Oficial Asistente de Programa

Agencia del Sistema de Naciones Unidas que implementa proyectos a través de ONG nacionales e internacionales.

Conoce a tu donante

- Empieza con un **mapeo de los posibles donantes** para identificar aquéllos que puedan tener un interés en financiar tu propuesta.
- Cada donante tiene sus **áreas de interés:** adapta tu propuesta para tener mejores posibilidades de financiamiento.
- Genera una nota conceptual o propuesta que tenga objetivos limitados, tangibles y medibles. Delimita las metas con indicadores precisos (población y territorio).
- Busca continuamente **nuevas fuentes de financiación:** circunstancias externas pueden impactar negativamente la disponibilidad de los donantes tradicionales.
- Coordina la **comunicación y visibilidad de tu organización** con los donantes, produce reportes y datos ajustados al donante.

Preparación de propuestas

- Es importante que exista **CONGRUENCIA** entre las diferentes partes de una propuesta humanitaria.
- Se requiere **brevedad** y **claridad** en las diferentes partes de una propuesta.
- Es importante generar la capacidad de medir los resultados y generar una **Teoría del Cambio.**
- Es requerido el **cumplimiento de los elementos técnicos** propios de cada donante.
- Siempre pensar en **GRANDE**.





ONG como socias implementadoras

El proceso de llamado a expresiones de interés es llevado a cabo cada vez que una operación de ACNUR necesita nuevos socios. El proceso es lanzado por la Página del *UN Partner Portal*, y los socios deben crear, actualizar, ingresar al portal para acceder a las oportunidades de acuerdos. El proceso en el portal es muy formal, y se debe cumplir con todo lo requerido: fechas, anexos, lapsos.



FUNDASEN

Daniel Velásquez - Cofundador y Director

ONG local, socio que ha recibido fondos a través del Programa de Pequeñas Donaciones (PPD Venezuela).



Nuestra experiencia

Nuestro proyecto "Implementación de Biocarbón y Energía a partir de la pirólisis de biomasa para el secuestro y almacenamiento de carbono en suelos de la comunidad de Filo del Loro. Mérida - Venezuela" obtuvo financiamiento a través del **Programa de Pequeñas Donaciones (PPD)** de Venezuela del Global Environment Facility (GEF) que está adscrito al Programa de la Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Creemos que este programa es valioso para organizaciones locales que estamos construyendo experiencia y adecuando nuestras operaciones a los estándares de corte humanitario

Superando algunos retos

Nuestro proyecto sigue en implementación en este momento. Muchos retos siguen presentándose, y podríamos destacar dos elementos que nos han permitido superarlos:

Las capacitaciones con la Fundación S4V nos han brindado herramientas útiles para planificar e incluso para adaptarnos a los cambios propios del contexto comunitario.

El PPD Venezuela alienta la conformación de marcas que ofrecen productos tangibles como el Biochar para contribuir con familias y comunidades, y nos han apoyado para crear nuestra propia pyme.

El PPD realiza varias convocatorias anuales por temas y territorios priorizados centradas en:





"Brindar en apoyo financiero y técnico a proyectos comunitarios que contribuyen con la preservación y recuperación del ambiente y promueven el bienestar y los medios de vida sustentables de las comunidades"

Recomendaciones

Centrar toda la intervención en los beneficiarios y construir una narrativa de Emprendimiento Social que se retroalimente de lo que la gente percibe del producto o servicio. Esto nos ha permitido aportar valor a la vida de las personas, y también responder a lo que buscan los donantes.

Algunas fuentes de financiamientos no permiten el pago del personal de la organización. Es por ello que hemos buscado las vías de comercializar nuestros productos o servicios a través de la pyme "Juntos Biochar" para de esta manera poder financiar un crecimiento de FUNDASEN que nos permita sostener un personal social y administrativo básico.



Fondo Humanitario de Venezuela

Paula Morales - Jefa Unidad Financiamiento Humanitario

Fondo de financiamiento para proyectos humanitarios en Venezuela.



El Fondo desde su inicio en 2020 ha venido posicionándose como un vehículo que construye a la localización, para **abordar las necesidades más urgentes**, con un **enfoque intersectorial y coordinado**, y proporciona acceso directo al financiamiento a los actores nacionales y locales. En consonancia con el nuevo HRP plurianual, el Fondo impulsa áreas de programación clave, como abordar la igualdad de género, responder a la violencia de género y promover la educación en las zonas afectadas por la crisis.

Principales objetivos

Promover una respuesta coordinada a las necesidades humanitarias a través de las organizaciones mejor posicionadas para responder, dando prioridad a organizaciones locales cuando sea apropiado.

Mejorar la respuesta humanitaria aumentando la financiación de los proyectos humanitarios que respondan al enfoque de la asignación, conforme a las principales necesidades humanitarias priorizadas en un proceso incluyente y coordinado a nivel nacional y local.

Contribuir a la ejecución del Plan Humanitario de Respuesta en el marco del Ciclo del Programa Humanitario.



También trabaja para **mejorar el acceso humanitario** y promover **intervenciones más sostenibles** que se centren en el desarrollo de las capacidades necesarias para prestar servicios básicos y restablecer los medios de vida.

El FHV ha contribuido con éxito a la **localización** dando prioridad a los fondos asignados a los **socios nacionales y locales**, y promoviendo los consorcios y las asociaciones entre las ONG.

¿Cómo acceder al fondo?

Las organizaciones que quieran acceder a financiamiento deben pasar po acceder a financiamiento deben pasar por un r un **proceso** de elegibilidad del Fondo. El proceso de elegibilidad consta de los siguientes pasos:

- Registro en el UNPP (United Nations Partner Portal)
- Registro en el ONE GMS y Debida Diligencia
- Envío de documentos al Fondo Humanitario de Venezuela
- Entrevista del Fondo

Para mayor información visitar: https://www.unocha.org/venezuela

